



Uuden yrittäjän CHECK-LISTA

Tarkista yrityksesi suunta.
Vinkkejä yli 30-vuoden kokemuksella

1. Keskitytkö palveluihin, joissa voit hyödyntää omia vahvuuksiasi?

- Kun erikoistut ja valitset palvelut, joista tykkäät ja jotka kiinnostavat sua eniten, oma tekeminen on mieluista, motivoi kehittymään ja auttaa jaksamaan
- Erotut myös helpommin muista

2. Tiedätkö katteesi?

- Paljonko yhdestä palvelusta jää oikeasti kulujen jälkeen?
- Jos et ole tästä selvillä, on vaikea asettaa tavoitteita myynnille ja reagoida kallistuviin kustannuksiin

3. Onko hintasi oikea?

- Perustuuko se todellisiin kuluihin?
- Mikä on palvelusi todellinen arvo asiakkaalle?

4. Myytkö selkeitä kokonaisuuksia?

- Ihmiset haluavat ostaa ratkaisuja ongelmiinsa, ei minuutteja
- Oletko paketoinut palvelut tarpeeksi houkutteleviksi?

5. Onko sulla järkevä tuotevalikoima joka tukee palveluitasi?

- Ei liikaa, eikä päällekkäisiä sarjoja. Varastossa ei kannata seisottaa tuotteita, jotka eivät liiku riittävän nopeasti

6. Onko sulla oma kanta-asiakas ohjelma?

- Ihmiset haluavat kuulua yhteisöihin ja sisäpiireihin. Vip- jäsenyys, jonka edut houkuttelevat, sitouttaa asiakkaan tehokkaammin

7. Asetatko myyntitavoitteita?

- Panostamalla tuotemyyntiin voit nostaa liikevaihtoasi tosi paljon! Iso osa kuukauden liikevaihdosta voi tulla tuotemyynnistä, kun teet itsellesi konkreettiset myyntitavoitteet ja kehityt myyjänä

8. Seuraatko lukuja säännöllisesti?

- Ei kerran vuodessa tilinpäätöksessä, vaan kuukausittain ja viikoittain ja päivittäin sun myyntitavoitteiden mukaan

9. Onhan sulla myös budjetti?

- Sen avulla taloutta on helpompi hallita
- Isokaan lasku ei yllätä, kun suunnittelet etukäteen

10. Onko sun yrityksellä vuosisuunnitelma?

- Kun mietit etukäteen vuoden toimintasuunnitelman, jota myös toteutat, kaikki tekeminen on paljon stressittömämpää ja helpompaa

11. Panostatko sun bisnestaitoihin?

- Moni kauneusalan yrittäjä on taitava työssään, mutta ei ole saanut riittävästi tietoa siitä, miten rakennetaan kannattava yritys. Ilman bisnestaitoja et voi hyödyntää sun ammattitaitoa maksimaalisesti ja hukkaat siksi paljon rahaa

12. Kouluttaudutko säännöllisesti?

- Ammatillisen lisäkoulutuksen tärkeys on monelle itsestään selvä, mutta bisnesjutut ei, vaikka ne on niin tärkeitä!
- Budjetoit summa, jonka käytät omien yrittäjäyystaitojen kasvattamiseen vuosittain ja seuraa paljonko sun yrityksen tuotto kasvaa. Voit yllätyä siitä, miten nopeasti muutaman satasen koulutus voi maksaa itsensä takaisin!

13. Saatko neuvoja kokeneelta mentorilta joka on jo tehnyt saman ja onnistunut?

- Sun ei tarvitse selviytyä yksin
- Yritysideoiden ja haasteiden sparrailu oman henkilökohtaisen valmentajan kanssa on parasta ja voi auttaa sua tosi nopeasti isoja askelia eteenpäin!
- Miksi et käyttäisi valmentajan apua päästäksesi nopeammin eteenpäin?

14. Sijoitatko yrityksen voittoja?

- Aika on sijoittajan paras kaveri ja siksi se kannattaakin aloittaa heti kun mahdollista. Mitä nuorempana aloitat, sitä muhkeamman potin ehdit kasvattaa itsellesi!

15. Onko sulla riittävästi tietoa yrittäjyydestä ja bisnestaitoja?

- Kaikki on alussa niin paljon helpompaa kun sun ei tarvitse arvailla, vaan tiedät mitä ja miten kannattaa tehdä

16. Merkkaatko kalenteriin lomat ja vapaat ennen työaikoja?

- Etenkin alussa innostuu helposti liikkaa, mutta oma jaksaminen pitää olla etusijalla
- Sä olet sun yrityksen tärkein henkilö

Tunnistitko sun haasteen, mutta sen ratkaisu tuntuu hankalalta yksin?

Varaa maksuton 20min Tutustumiskeskustelu
Käydään yhdessä sun tilanne läpi ja katsotaan mitä sun kannattaa tehdä seuraavaksi.

✓ Saat keskustelussa uusia näkökulmia, jotka auttavat selkeyttämään tekemistäsi

✓ Tunnistat tilanteesi ja sen mihin sun kannattaa keskittyä

✓ Saat apua päätöksentekoon, ja tiedät mistä järkevintä aloittaa

Ei enää säätämistä, vaan suunnitelmallisuutta ja varmuutta omasan tekemiseen!

Tutustumiskeskustelu on luottamuksellinen keskustelu joka ei sido sua mihinkään <3

Hyödyt palveluistani, jos:

- haluat selkeyttää omaa brändiäsi ja tuoda esiin uniikkia persoonaasi ja sun tapaa tehdä, joka erottaa sut kilpailijoista
- haluat luoda asiakkaita houkuttelevan ja sitouttavan kanta-asiakassysteemin
- haluat varmuutta hinnoitteluun ja talouden hallintaan helposti ja selkeästi kerrottuna
- haluat parantaa bisnesosaamista ja yrityksen kannattavuutta
- haluat saada työstäsi kunnon palkan ja vaurastua
- haluat sparrailla sun ideoita ja saada uusia näkökulmia kokeneelta mentorilta

Tuntuuko joku aihe tärkeältä sulle just nyt?
Varaa maksuton Tutustumiskeskustelu ja
pohditaan yhdessä, miten voisin auttaa sua



CHECK-LISTA

Kun sulla on nämä asiat kunnossa yrityksessäsi, olet jo pitkällä ja menestyt todennäköisemmin kuin kilpailijasi.

Älä jää yksin sun haasteiden kanssa vaan ota rohkeasti yhteyttä!

Tavoitat minut:

Instassa: [@satu_vaara.valmennus](https://www.instagram.com/satu_vaara.valmennus)

email: satu.vaara@kauniitrohkeat.fi

www.satuvaara.fi